

# Entrepreneurship

Planeamiento

Estratégico

GO!!

**Buenos Aires/20Julio2010**

*“No es la especie mas fuerte la que sobrevive, ni la mas inteligente, sino la que responde mejor al CAMBIO.”*

—Charles Darwin

# Emprendedores "Review"



**IDEAS!!!!!!**

“Motivación”

**PASION**

**Acción!**

Sueños!

“La

innovación es

la mejor

solución”

*“Estrategia es un proceso, no un evento.”*

*“proceso estratégico”*

**METAS!**

**ESTRATEGIAS!**

**EJECUTAR!**

**CONTROLAR!**

***Execution!***

**“EXECUTION IS  
STRATEGY.”**

—Fred Malek

**"EXECUTION IS  
THE JOB OF THE  
BUSINESS  
LEADER."**

—Larry Bossidy & Ram Charan/

*Execution: The Discipline of Getting Things Done*

# 1. Leaders

**DO!**



**"LEADERS 'DO'**  
**PEOPLE.**  
**PERIOD."**

**“REALISMO** es  
***el corazón de  
la ejecución.”***

—Larry Bossidy & Ram Charan/*Execution:  
The Discipline of Getting Things Done*

# Sync

“cambio”: **CULTURA.**

“global”: **NEGOCIOS!!**

“creatividad”: **TECNOLOGIA.**

OA

**Heroes!**

***LIVE FOR***

***TALENT!***

**FRAMEWORK**

# FRAMEWORK

RELEVAMIENTO

ANALISIS

ESTUDIO DE FACTIBILIDAD

DISEÑO

IMPLEMENTACION - EJECUCION

CONTROL

# FRAMEWORK

**ORGANIZATIONS EXIST  
TO SERVE. PERIOD.**

**LEADERS LIVE TO  
SERVE. PERIOD.**

*“objetivos claros y  
compromisos fuertes.”*

*source: Moses Thompson*

**#1**

*“No es la especie mas fuerte la que sobrevive, ni la mas inteligente, sino la que responde mejor al CAMBIO.”*

—Charles Darwin

**END**

**MUCHAS GRACIAS!!!**

# Omar Arab

## Managing Director & CEO

[oarab@modenatcp.com](mailto:oarab@modenatcp.com)

[www.modenatcp.com](http://www.modenatcp.com)

# RESUMEN EJECUTIVO

1. CONTACTO
2. PROBLEMA
3. SOLUCION
4. MODELO DE NEGOCIO
5. LA MAGIA QUE HAY DETRÁS
6. MARKETING Y VENTAS
7. COMPETENCIA
8. EQUIPO DE DIRECCION
9. PROYECCIONES FINANCIERAS E INDICADORES CLAVES
10. ESTADO ACTUAL, LOGROS HASTA LA FECHA, CRONOLOGÍA Y EMPLEO DE LOS FONDOS

• SOURCE: *Guy Kawasaki*

**"DO" TALENT!**

# 15. *Leaders*

***FOCUS!***

28. Leaders ... **DO**

***TALENT!***